

ANIMER DES PRÉSENTATIONS INOUBLIABLES

Vous préparez votre pitch de vente pour votre client potentiel? Vous devez motiver vos employés en période difficile? Vous présentez prochainement votre plan stratégique à la direction?

Animer des présentations inoubliables s'adresse aux vendeurs, gestionnaires et cadres qui veulent développer leur présence et leur leadership auprès de leur auditoire, maîtriser des techniques pour gérer la nervosité et s'exprimer avec confiance et aisance de manière naturelle.

OBJECTIF

Saviez-vous que 75 % des gens ont peur de parler en public! À la fin de cet atelier, vous aurez des outils et techniques puissants qui vous aideront à articuler vos idées avec clarté et précision et ainsi communiquer l'essentiel de votre message avec aisance et impact!

THÈMES ABORDÉS

1. Préparation et organisation du message
2. Structure et plan du message
3. Autres éléments de préparation : Ton de voix/Langage corporel/Vocabulaire
4. Conclure avec impact

AUDITOIRE VISÉ

Tout professionnel amené à s'exprimer en public, en interne ou avec le client, à participer ou à animer des réunions ou des présentations de tout genre.

DURÉE

1 journée

Experts en formation, coaching et conférences, Propulse formation a comme mission de vous accompagner dans le perfectionnement de vos compétences relationnelles et stratégiques en développement des affaires et en vente.

Que vous cherchiez des outils efficaces de négociation, des stratégies éprouvées de productivité et gestion du temps, des techniques de communication pour détecter votre style d'acheteur, ou comment animer des réunions efficaces, nos formations vous amèneront à passer à l'action, pour vous propulser vers VOS résultats !

De l'analyse de vos enjeux à l'offre de solutions d'apprentissage personnalisées, Propulse formation offre une gamme complète d'ateliers en misant sur le développement de vos aptitudes, par le transfert de connaissances et la mise en pratique.

Ce qui nous démarque :

- La valeur exceptionnelle de nos ateliers
- La qualité incomparable de nos contenus de formation
- L'expertise et l'expérience de notre équipe de formateurs/coachs
- L'excellence de l'expérience client.

Notre ambition est d'être reconnus comme les experts incontournables de la compétence relationnelle et de servir nos clients partout au Canada.

PROPULSE FORMATION DÉTIENT UN CERTIFICAT D'AGRÈMENT DE FORMATEUR ÉMIS PAR EMPLOI-QUÉBEC
SUBVENTIONS ALLANT JUSQU'À 50%

Plus d'infos sur www.propulseformation.com
1176 Rue Bishop, Montréal, QC H3G 2E3
514-248-7039

Propulse
formation ✓