

RÉVÉLER VOS TALENTS DE NÉGOCIATEUR

En tant que professionnel du monde des affaires, nous avons tous eu, à un moment donné, à faire valoir notre point de vue à un collègue, convaincre notre client, trouver un compromis avec un partenaire d'affaire ou tenter de parvenir à une entente...en d'autres termes, négocier dans le but d'atteindre un résultat gagnant pour les deux parties!

Cette formation vous permettra de développer vos talents cachés de négociateur pour vous amener à oser demander et obtenir le résultat que vous cherchez!

OBJECTIF DE LA FORMATION

« Ne négociez pas avec vos peurs, mais n'ayez pas peur de négocier! » J.F Kennedy

Identifier les différents styles de négociateurs afin d'obtenir ce que vous désirez. Durant cet atelier, vous découvrirez des méthodes concrètes qui vous permettront de négocier avec assurance. Vous saurez comment oser demander.

THÈMES ABORDÉS

1. Qu'est-ce que la négociation ? les idées fausses.
2. Comment bien se préparer à une négociation.
3. Reconnaître et gérer les stratégies utilisées fréquemment lors des négociations.
4. Identifier les différents styles de négociateurs afin d'obtenir ce que vous désirez.
5. Démarquer les manipulateurs.
6. Caractéristiques d'un bon négociateur.
7. Quatre étapes de résolution des conflits selon une approche de collaboration.
8. Conclure sa négociation : savoir saisir le meilleur moment.

AUDITOIRE VISÉ

Tout professionnel qui cherche à devenir un négociateur habile et conclure des ventes avec succès.

DURÉE

1 journée

Experts en formation, coaching et conférences, Propulse formation a comme mission de vous accompagner dans le perfectionnement de vos compétences relationnelles et stratégiques en développement des affaires et en vente.

Que vous cherchiez des outils efficaces de négociation, des stratégies éprouvées de productivité et gestion du temps, des techniques de communication pour détecter votre style d'acheteur, ou comment animer des réunions efficaces, nos formations vous amèneront à passer à l'action, pour vous propulser vers VOS résultats !

De l'analyse de vos enjeux à l'offre de solutions d'apprentissage personnalisées, Propulse formation offre une gamme complète d'ateliers en misant sur le développement de vos aptitudes, par le transfert de connaissances et la mise en pratique.

Ce qui nous démarque :

- La valeur exceptionnelle de nos ateliers
- La qualité incomparable de nos contenus de formation
- L'expertise et l'expérience de notre équipe de formateurs/coachs
- L'excellence de l'expérience client.

Notre ambition est d'être reconnus comme les experts incontournables de la compétence relationnelle et de servir nos clients partout au Canada.

PROPULSE FORMATION DÉTIENT UN CERTIFICAT D'AGRÈMENT DE FORMATEUR ÉMIS PAR EMPLOI-QUÉBEC
SUBVENTIONS ALLANT JUSQU'À 50%

Plus d'infos sur www.propulseformation.com
1176 Rue Bishop, Montréal, QC H3G 2E3
514-248-7039

**Propulse
formation** ✓